

## „Praxiswissen Beratung Pflegeversicherung“

Die Pflegeversicherung mit ihren verschiedenen Leistungsbereichen ist seit ihrer Einführung ständig geändert worden, zuletzt und teilweise gravierend mit den Pflegestärkungsgesetzen. Im Alltag der Beratung ist es wichtig, hier den Überblick zu behalten und in der Lage zu sein, den Kunden verständlich in Alltagsdeutsch das zu erklären.

Im Rahmen der Beratung, seien es Interessenten, Neukunden oder Pflegegeldbezieher tauchen immer alle Fragen rund um die Pflegeversicherung, die praxisnah zu erklären sind. Dabei kommt einer kompetenten Beratung eine wichtige strategische Rolle zu: wer gut beraten wird und sich gut beraten fühlt, der wird dauerhaft auch als Kunde zum Pflegedienst kommen.

Ziel des Seminars ist es, systematisch alle Bereiche und Leistungen der Pflegeversicherung zu besprechen und für den praktischen Pflegealltag aufbereiten.

### Inhalte im Detail

- **Die Beratungsleistungen**
  - Pflegeberatung nach § 7a
  - Beratungsbesuche nach § 37.3
- **Der neue Einstufungsbegriff und das Neue Begutachtungs-Assessment**
  - Die Kriterien, die Berechnung der Punkte und die Ermittlung des Pflegegrades
  - Systemunterschiede zum alten Einstufungssystem und sich ergebene Fragestellungen
  - Pflegegrad 1 als Vorstufe
- **Die Sachleistungen**
  - Sachleistungen der Pflege, Betreuung und Haushaltsführung
  - Pflegegeld und Kombileistungsberechnung
- **Die Kostenerstattungsleistungen**
  - Verhinderungspflege
  - Entlastungsleistung nach § 45b
- **Die ergänzenden teilstationären Leistungen**
  - Tagespflege
  - Kurzzeitpflege
- **Weitere Leistungen**
  - Wohngruppenzuschlag
  - Pflegehilfsmittel nach § 40
  - Leistungen zur sozialen Sicherung der Pflegepersonen
  - Vollstationäre Pflege

## Vorbereitende Literaturhinweise

- **Das SGB XI-Beratungshandbuch 2016/2017:** von A. Heiber, 3. Auflage, mit PSG II; Vincentz Network 2016
- **Das Pflegestärkungsgesetz 2,** Pflegeversicherung 2.0- die Änderungen meistern von Andreas Heiber, Vincentz Network Hannover Januar 2016, ISBN-13: 978-3-86630-462-8

### Zielgruppe

Inhaber, Geschäftsführer und/oder andere Führungskräfte: je nach Zielgruppe und Mischung wird das Seminar inhaltlich entsprechend ausgerichtet

### Organisation und Kosten

<b>Anzahl Teilnehmer:</b>	bis ca. 30 Mitarbeiter (oder nach Absprache)
<b>Dauer:</b>	ca. 8 Zeitstunden einschließlich sinnvoller Pausen
<b>Uhrzeit:</b>	nach Wunsch
<b>Veranstaltungsort:</b>	wird vom Pflegedienst festgelegt
<b>Seminarunterlagen:</b>	Handout für die Teilnehmer, sowie ausführliche Unterlagen für die Einrichtung (vorab per Mail, Kopien werden von der Einrichtung erstellt)
<b>Technik:</b>	Beamer
<b>Referenten:</b>	Andreas Heiber oder Gerd Nett
<b>Kosten pro Seminar:</b>	<b>1.350,00 € plus Fahrtkosten</b> in Höhe einer Bundesbahnfahrkarte 2. Klasse sowie <b>evtl.</b> notwendiger <b>Übernachungskosten, zuzüglich</b> jeweils <b>gesetzlicher MwSt.</b>

### Kontaktdaten

System & Praxis

**Andreas Heiber**

Platzstraße 49a, 33611 Bielefeld

Tel. 0521/98 25 56 15

[info.heiber@syspra.de](mailto:info.heiber@syspra.de)

System & Praxis

**Gerd Nett**

Nordstraße 52, 53520 Wershofen

Tel. 02694/911 528

[info.nett@syspra.de](mailto:info.nett@syspra.de)