

## 2.6 Kalkulation und Vergütungsverhandlung

### Leitungsseminar 2.6: Kalkulation und Vergütungsverhandlung

Dauerhaft stellt sich nicht die Frage, ob man Vergütungsverhandlungen führt, sondern lediglich: wann. Dabei ist die Vorbereitung der wesentlich wichtigere Bestandteil einer erfolgreichen Verhandlungsstrategie, selbst wenn die Vergütungen über die Verbände ausgehandelt werden. Ohne eigene Kalkulationen können diese Angebote nicht sachgerecht eingeschätzt werden.

#### Inhalte

*Gesetzliche Grundlagen der Vergütungsverhandlungen nach SGB V und XI*

#### *Kalkulation*

- Kalkulationsmodelle
- Abgrenzung von anderen Kostenbereichen

#### *Verhandlung*

- Verhandlungsstrategien
- Abläufe: Einzelverhandlung und Schiedsstelle
- Ergebnisse

#### **Material:**

- Kalkulationsmodelle (Basis MS-Excel): siehe auf [SysPra.de](http://SysPra.de)

#### **Vorbereitende Literaturhinweise** (Unterstrich = Link ins Internet)

- [Gut vorbereitet an den Verhandlungstisch](#): HP 9/2005
- [Kalkulationsmodelle im Vergleich](#)

#### **Zielgruppe**

Die **Leitungsseminare** richten sich an alle Führungskräfte wie PDL, Stellvertretende PDL, Teamleitung, Verwaltungsleitung, Inhaber und Geschäftsführer. Die Seminare sind auch so gestaltet, dass sie die Teilnehmer in die Lage versetzen, die Inhalte auch an die anderen Mitarbeiter eines Pflegedienstes weiter zu geben (Multiplikatorenfunktion).

In den Seminaren wird das Basiswissen der Gesetzesgrundlagen und der Organisation einer ambulanten Pflegeeinrichtung voraus gesetzt, Fragen werden (soweit möglich) immer unmittelbar beantwortet.

#### **Organisation und Kosten**

<b>Anzahl Teilnehmer:</b>	in der Regel ca. 20 Teilnehmer
<b>Dauer:</b>	ca. 8 Zeitstunden einschließlich sinnvoller Pausen
<b>Uhrzeit:</b>	nach Wunsch, meist ab ca. 9.00 Uhr
<b>Veranstaltungsort:</b>	wird vom Pflegedienst festgelegt
<b>Seminarunterlagen:</b>	Handout für die Teilnehmer (vorab per Mail; Kopien werden von der Einrichtung erstellt), sowie ausführliche Unterlagen für die Einrichtung (SysPra© - Infolexikon auf CD)
<b>Technik:</b>	Beamer (wird mitgebracht, falls nicht vorhanden)
<b>Referenten:</b>	Andreas Heiber oder Gerd Nett
<b>Kosten pro Seminar:</b>	1.050,00 € plus Fahrtkostenpauschale (gestaffelt nach Entfernung von Bielefeld) zuzüglich gesetzlicher MwSt.